

## Менеджер по развитию региона



Актау, Казахстан

Требуется Региональный представитель Venera. Beauty Home в вашем регионе!

Для начала Вам необходимо зарегистрироваться в качестве дистрибьютора, делать личные продажи и стать лидером группы (создать свою структуру дистрибьюторов для получения спонсорского вознаграждения от их продаж). Привлекать новых дистрибьюторов, заинтересовать и мотивировать их работать, научить работать на себя, открыть перспективы. Как только Вы проявите свои организаторские способности в построении бизнеса, Вам будет предложена вакансия регионального менеджера.

Испытательный срок в качестве лидера группы 2-х месяцев.

В функциональные обязанности регионального менеджера входит:

1. Информационная поддержка компании и дистрибьюторов
2. Представительские функции компании в регионе
3. Регистрация дистрибьюторов
  - a. Заполнение анкеты и внесение в базу данных
  - b. Информирование дистрибьюторов о порядке работы компании и об ассортименте
4. Сбор заявок и внесение заказов в базу данных, расформирование заявок
5. Доставка товаров и партий дистрибьюторам
6. Сбор оплат (денежных средств) и их учет в базе, учет кассы, контроль задолженности
7. Перевод выручки в центральный офис
8. Выплата спонсорских вознаграждений дистрибьюторам
9. Обработка претензий от покупателей и дистрибьюторов (отказы, браки)
10. Возврат (претензионного) товара в центральный офис
11. Ведение региональной информационной базы с обменом данных из центральной базы

Место ведения работы:

В ближайшие три месяца планируется работа без открытия офиса

По мере развития компании в регионе открывается офис, и работа осуществляется в офисе

Разъезды, встречи с дистрибьюторами с пределах региона: развоз партий, сбор денежных средств, заказов, перевод денежных средств

Связь и средства передачи данных:

Связь осуществляется посредством мобильного телефона и Интернет

Компания принимает в расходы затраты на мобильную связь, Интернет, транспортные расходы в части услуг, связанных с деятельностью компании.

Интернет-связь (обмен файлами с центральной базой)  
Мобильный телефон (связь с дистрибьюторами и компанией).

Оплата труда на время испытательного срока:

Уровень занятости и суммы оплаты труда согласуются сторонами в зависимости от роста оборотов и выручки от 8 000р. до 35 000р.

Вначале трудовая нагрузка будет очень низкая в ближайший один - два месяца, то есть предусматривает частичную занятость. Далее по мере роста числа дистрибьюторов трудовая нагрузка будет расти вместе с оплатой труда.

В случае существенного роста оборотов, оплата труда будет пересматриваться также оперативно.

---

Цена: **60 \$**

Тип объявления:  
Продам, продажа, продаю

Торг: уместен

**Бибичева Ольга**

**89371844540**

**Россия**